

## METHODOLOGIE : l'élasticité

L'élasticité permet de mesurer l'effet de la variation d'un phénomène sur un autre.

Les élasticités les plus fréquemment utilisées sont l'élasticité de la demande par rapport au prix (ou élasticité prix) et l'élasticité de la consommation par rapport au revenu (ou élasticité revenu).

- L'élasticité de la demande par rapport aux prix mesure la réaction de la demande aux variations des prix  
Pour la calculer on divise la variation de la demande d'un bien (en %) par la variation (en %) du prix de ce bien

$$\varepsilon_p = \frac{\text{variation de la demande d'un bien (en\%)}}{\text{variation du prix du bien (en\%)}}$$

Puisque la demande évolue généralement en sens inverse des prix (la demande diminue quand les prix augmentent et la demande augmente quand les prix diminuent), la valeur de l'élasticité est normalement négative.

Une élasticité égale à -2 signifie qu'une augmentation du prix de 1% entraîne une diminution de la quantité demandée de 2%.

Lorsque l'élasticité est comprise entre -∞ et -1 on dit que la demande est élastique : les variations relatives des quantités demandées sont supérieures à celles du prix

Lorsque l'élasticité est égale à -1 les variations relatives des quantités demandées sont égales à celles du prix

Lorsque l'élasticité est comprise entre -1 et 0 on dit que la demande est inélastique : les variations relatives des quantités demandées sont inférieures à celles du prix

Lorsque l'élasticité est égale à 0 la demande est parfaitement inélastique : les quantités demandées ne varient pas lorsque les prix varient

### Quelques exemples d'élasticités :

Biens dont la demande est inélastique :

Bien	Elasticité prix de la demande
Œufs	-0.1
Carburant	-0.5

Biens dont la demande est élastique :

Bien	Elasticité prix de la demande
Repas au restaurant	-2.3
Voyage à l'étranger	-4.1

Remarques : la demande des produits de première nécessité a une élasticité faible, alors que celle des biens de luxe est fortement élastique

La demande des produits qui n'ont pas de concurrents (donc ne sont pas substituables) est relativement inélastique

- L'élasticité de la consommation par rapport au revenu mesure la réaction de la consommation d'un produit particulier à la variation du revenu

Pour la calculer on divise le taux de variation de la consommation (%) par le taux de variation du revenu (%)

$$\varepsilon_r = \frac{\text{variation de la demande d'un bien (en\%)}}{\text{variation du revenu (en\%)}}$$

Puisque la consommation évolue en général dans le même sens que le revenu (la consommation augmente quand le revenu augmente), la valeur de l'élasticité est normalement positive

Si la consommation varie moins fortement que le revenu, la valeur de l'élasticité est inférieure à 1

Si la consommation varie plus fortement que le revenu, la valeur de l'élasticité est supérieure à 1

Si la consommation varie exactement dans les mêmes proportions que le revenu l'élasticité est égale à 1

Exemples : calculer et interpréter les élasticités revenu pour les produits suivants :

- La consommation de vêtements s'accroît de 5% lorsque le revenu augmente de 20%
- La consommation de loisirs augmente de 300% lorsque le revenu augmente de 100%

remarques : l'élasticité revenu est supérieure à 1 pour les biens dits « supérieurs », comme les loisirs.

Elle est négative dans le cas des biens dits « inférieurs », ce sont les biens de première nécessité qui peuvent être remplacés par d'autres biens (quand le revenu augmente, la consommation de pain diminue au profit d'autres aliments)